



Costenoble ist ein weltweit agierender Spezialist für chemisch-technische Produkte. Das Sortiment reicht über Schmierstoffe, Beschichtungen, Kleb- und Dichtstoffe bis zu Füllstoffen und Pigmenten. Durch Flexibilität, Kundennähe, ein hochwertiges und breites Produktsortiment und Zuverlässigkeit schaffte es Costenoble, ein langjähriger und kompetenter Partner der Industrie zu sein.

Unser Unternehmen befindet sich seit Jahren konstant auf Wachstumskurs. Um diese positive Entwicklung auch in Zukunft fortzusetzen, wollen wir das Team von Costenoble verstärken. Für den technischen Vertrieb unserer Produkte, anwendungstechnische Beratung unserer Kunden sowie die Betreuung von Projekten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

TECHNICAL SALES ENGINEER (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

- Anwendungstechnische Fachberatung für unserer Produkte und Projektbetreuung
Eigenverantwortliche Betreuung von bestehenden Kunden und Akquisition von Neukunden
- Erstellung von Angeboten und Präsentationen
- Mithilfe bei der Erstellung von Verkaufsunterlagen und technischen Dokumenten
- Identifikation neuer Kundenpotenziale und Marktanalysen
- Teilnahme an Messen und Seminaren

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im technischen Bereich
- Gutes technisches Verständnis
- Idealerweise Vertriebs- erfahrung im technischen oder chemischen Bereich
- Gute Englischkenntnisse
- Hohes Qualitätsbewusstsein, Flexibilität, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Kontaktfreude und sicheres Auftreten
- Teamgeist, soziale Kompetenz und sehr gute Kommunikationsfähigkeit

IHRE BENEFITS:

- Arbeiten in einem hochmotivierten und kollegialen Expertenteam
- Eigenverantwortliches Arbeiten sowie kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem expandierenden Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und mobile Working
- Leistungsgerechte Vergütung und betriebliche Altersvorsorge
- Dienstwagen, modernes Arbeitsumfeld und technische Ausstattung